

ORGANIZADO POR:

MX8 Group



PARAGUAI

SISTEMA TRIBUTÁRIO PARAGUAI X BRASIL

GARANTIAS - LEI MAQUILA

LEGISLAÇÃO TRABALHISTA

MÃO DE OBRA

ACORDOS COMERCIAIS

IMERSÃO EMPRESARIAL EM SÃO PAULO

23 DE JUNHO 2026

Local: Nações Unidas, 14261, Torre B
Sala 24F (Próximo Morumbi Shopping)

ORGANIZADO POR:

MX8 Group



QUEM PARTICIPA?

- ✓ **EMPRESÁRIOS**
- ✓ **ADVOGADOS**
- ✓ **CONTADORES**
- ✓ **EXPORTADORES**



✓ + 90 GRUPOS EXCLUSIVOS ✓ + 4.000 PARTICIPANTES
VALE DO SILÍCIO, MIAMI E ORLANDO (EUA), PANAMÁ, ISRAEL, CHINA E BRASIL



ALGUNS CLIENTES

Nesses 13 anos de atividades, muitos clientes já realizaram imersões de negócios internacionais com a **Global Networking**, conheça alguns deles:



Todos os nomes de produtos e empresas são marcas comerciais ou registradas de seus respectivos proprietários.
O uso deles não implica qualquer afiliação ou endosso da parte deles.

ALGUNS DEPOIMENTOS DE NOSSAS IMERSÕES INTERNACIONAIS

»»» [Acesse agora todos os Depoimentos: Clique aqui.](#)



Rodrigo Terron

Board Member at Los
Grandes | Forbes Under
30 Angel Investor



Clodoaldo Araújo

Ganhador O Aprendiz e
Apresentador Rota da
Inovação na Jovem Pan



Marcelo Salomão

Empreendedor Serial
Fundador rede franquias
Gigatron e fintech
DotBank



Silvani Pereira

Diretor Comercial Mobility and
Infrastructure | Advisor |
Empreendedor | Founder SP
Negócios | Ex-Presidente Metrô
SP

MX8 MACRO COORDENAÇÃO - JOYCE BIANCHI

Sócia / Diretora Global Networking

Sua jornada empreendedora se estende desde 2008 e tem desempenhado um papel fundamental na geração de conexões internacionais.

CEO LIDE Panamá - Grupo de Líderes Empresariais

Conduziu + de 30 Missões de Negócios Internacionais ao Vale do Silício, nos EUA, Panamá e no Brasil e desempenha um papel ativo em Missões de Negócios Internacionais no Panamá.

Sua trajetória destaca seu compromisso contínuo com o desenvolvimento de parcerias estratégicas e novas oportunidades de negócios em escala internacional.



ORGANIZADO POR:

MX8 Group



NEGÓCIOS



MEMBRO
ASSOCIADO



Como fazer negócios na América Latina

- A Nova Geografia Econômica da América Latina
- Pagando menos impostos, dentro da lei
- Os Setores que Mais Crescem na América Latina
- Networking como Ativo Estratégico de Negócios
- Erros que Empresas Brasileiras Cometem ao Expandir

André Bianchi | Sócio/Fundador MX8 Group - ecossistema empresarial com foco em educação, rede de negócios e inovação. Presente em São Paulo, Marília, Bauru e no Panamá.

Sócio/Fundador **Global Networking**, com atuação **desde 2013** nas áreas de Missões Empresariais e Imersões de Negócios no Vale do Silício, Orlando e Miami nos EUA, Israel, China e Panamá. Neste período levou mais de **4.000 empresários em mais de 90 atividades no Exterior**

Presidente **LIDE Panamá** - Grupo de Líderes Empresariais.

Diretor de Relações Institucionais da **Câmara de Comércio e Indústria Mercosul & Américas**.

Co-Fundador/Diretor de Relações Institucionais da AnaMID - **Associação Nacional do Mercado e Indústria Digital**



Negócios e Oportunidades sobre o Paraguai

Criss Diaz Sanabria

Agregada Comercial de Paraguay ante Brasil y Bolivia
Ministério de Industria y Comercio de Paraguay

Especialista en Promoción de Inversiones Orientadas a la Exportación
Especialista en Promoción de Inversiones Orientadas a la Exportación REDIEX Paraguay.

REGIME DE MAQUILA (bens e serviços)

- ▶ Devolução de 0,5% de crédito de IVA a maquiladoras de serviços.
- ▶ Suspensão das tarifas para a importação de máquinas e outros insumos necessários.
- ▶ Isenção de impostos sobre dividendos e rendimentos de não residentes e empresas.
- ▶ Imposto único de 1% sobre a exportação de serviços produzidos.





Sessão Estratégica Empresarial: Paraguai

Principais tópicos que serão abordados na atividade:

- Legislação trabalhista em comparação com o Brasil;
- Principais segmentos empresariais que estão migrando ou investindo no Paraguai;
- Garantias do regime de Maquila (o que quase ninguém conta nas redes sociais);
- SNPP: qual é o papel desse órgão na instalação de uma indústria no Paraguai — formação de mão de obra qualificada, jovem e competitiva;
- Sistema tributário: regras para pessoa física e pessoa jurídica, exceções, regimes mistos de benefícios e acordos comerciais.

Natalia Stefanie - Monumenta Global Movement

Advogada, com especializações em Contratos pela Harvard Law School, Tributação das Pequenas Empresas pela Universidade de São Paulo (USP) e pós-graduação em Direito Tributário e Empresarial.

Atualmente cursa MBA Executivo em Comércio Exterior pela Massachusetts Institute of Business e Mestrado (Master of Science in International Business) pela MUST University, nos Estados Unidos.

Presidente da Comissão Especial de Direito Tributário da OAB Bragança Paulista-SP, atua na advocacia tributária e empresarial com foco em planejamento estratégico, reestruturação societária e internacionalização de patrimônio e negócios.



Tema abordado

HOLDING E OFFSHORE

ÉDER GOMES DE ARAÚJO

ADVOGADO E CONTADOR

CEO do Grupo ABR, Advogado e Contador e Especialista em Estratégias Tributárias

Éder lidera um ecossistema empresarial formado por ABR Advocacia, ABR Consultoria, EAGLE Contabilidade e Apoio Capital, integrando soluções jurídicas, contábeis e financeiras com foco em performance e segurança empresarial.

Sua trajetória empreendedora começou em 2016, com a criação da EAGLE Contabilidade, voltada à contabilidade estratégica para empresas em expansão. Em 2021, fundou a Gomes Araújo Ribeiro, que, ao integrar-se à Barbiero & Ribeiro Advogados em 2023, deu origem ao atual Grupo ABR.

Com forte atuação no contencioso e no campo administrativo, Éder se especializou no desenvolvimento de estratégias tributárias estruturadas, com ênfase em soluções preventivas que garantem eficiência fiscal, redução de riscos e suporte ao crescimento sustentável.



Tema abordado

HOLDING E OFFSHORE

JOÃO PEDRO BARBIERO RIBEIRO

ADVOGADO

CFO do Grupo ABR, Advogado e Especialista em Estruturação Empresarial

João Pedro Barbiero Ribeiro é advogado e CFO do Grupo ABR, com atuação estratégica na condução de negociações complexas e na estruturação de modelos empresariais nacionais e internacionais, incluindo holdings, offshores e planejamentos societários avançados.

Iniciou sua trajetória empreendedora aos 21 anos, quando fundou a Barbiero & Ribeiro Advogados em 2018. Em 2023, seu escritório se uniu à Gomes Araújo Ribeiro, consolidando a formação do Grupo ABR, ecossistema que integra soluções jurídicas, contábeis e financeiras voltadas para empresários em diversos setores.

Reconhecido pela capacidade de desenvolver arquiteturas societárias eficientes, seguras e alinhadas ao crescimento estratégico das empresas, João Pedro atua como referência em governança, estruturação corporativa e planejamento empresarial de alta complexidade.



Tema abordado

ESTADOS UNIDOS COMO PLATAFORMA DE CRESCIMENTO

COMO EMPREENDER, INVESTIR E ACESSAR NOVAS OPORTUNIDADES NO MAIOR MERCADO DO MUNDO

RENATO ALVES DE OLIVEIRA

DIRETOR GLOBAL DE EXPANSÃO - BICALHO (EUA)

Diretor de Expansão e Negócios da Bicalho, Especialista em imigração.
Bacharel em Administração de Empresas no Brasil;

Mestrando em Administração de Empresas pela Flórida Christian University, nos Estados Unidos.

Membro da International Christian Chamber of Commerce (ICCC) e do C12 Brasil;

CEO e idealizador da Be International.

Especialista em internacionalização de empresas, negócios e estratégias de entrada em novos mercados, empresas e franquias

BICALHO NA IMPRENSA

ECONÔMICO
Valor

exame.

vocês/a **ESTADÃO**

JORNAL
**Empresas &
Negócios**

uol

ORGANIZADO POR:

MX8 Group



NETWORKING



MEMBRO
ASSOCIADO

FOTO: EDIÇÃO PANAMÁ



FOTO: EDIÇÃO SÃO PAULO



FOTO: EDIÇÃO MARÍLIA



PROGRAMAÇÃO

- 1) 13:30h - Abertura e networking inicial
Nações Unidas, 14261, Torre B (Próximo Morumbi Shopping)
- 2) Como fazer negócios na America Latina e diversificar negócios?
- 3) Workshop Empresarial Paraguai
- 4) Coffee Break + Networking, Negócios e Parcerias estratégicas
- 5) Fechamento (previsão de término 18h)

**FAÇA PARTE DESSE
GRUPO EXCLUSIVO!**

**ENTRE EM CONTATO
AGORA MESMO**



(11) 94074-0343

DATA E HORÁRIO

23 de Junho

13:30h às 18h

Local: Nações Unidas, 14261
(Próximo Morumbi Shopping)

INVESTIMENTO

PIX: R\$ 599,00 por pessoa

CARTÃO DE CRÉDITO parcelado em até 5x
(com juros da plataforma)

Garanta sua vaga: [clique aqui agora.](#)

R\$ 100 de desconto para as OABs conveniadas, ANAMID e Câmara de Comércio Mercosul



SÃO PAULO

**FAÇA PARTE DESSE
GRUPO EXCLUSIVO!**

**ENTRE EM CONTATO
AGORA MESMO**

(11) 94074-0343

JOYCE BIANCHI

ORGANIZADO POR:

MX8 Group

